

*New Civilization Podcast #11
September 2006*

Disagree!

featuring Kirk Mossing

Harry Wang: Hi! Welcome to the New Civilization Podcast. This show has the intention to cross-pollinate ideas and share interests among those interested in improving their lives and those around them. I'll have debates, poetry readings, interviews with prominent Scientologists, and what they've done to improve their lives and those around them. Now, if you're not a Scientologist, you too are welcome. You can only expand our horizons, and ours yours, from sharing the information. My name is Doctor Harry Wang. I've been in chiropractic and nutritional practice for the last 25 years. And I'm your host.

With me today is our guest Kirk Mossing, which you may've already heard, but if you haven't, Kirk is really a fabulous guest. He's from the San Francisco Bay Area, and he's gone from literally rags to riches, from having his friends leave him, no job and just really at the lowest of this life. And he made some decisions concerning Scientology. And, you know, just a few short years later he went from that to owning and running two companies. As for CEO consulting, he's all over the world. He's at the top of the Scientology Bridge and just doing incredibly well; this is what we wanna see for everybody, doing well in life. And Kirk has successful actions that are incredibly popular. And so today we're gonna go over some more to help you in your quest to improve your life.

Hello Kirk, good to have you again!

Kirk Mossing: Oh, thank you very much!

H.W. So tell me Kirk, you know, previous shows we've talked about going from rags to riches and the decisions that you made. Tell me what is the other decision? We are gonna go over another one today. What are we covering?

K.M. Gonna go over disagreement.

H.W. Disagreement, yeah. And just in hearing you on the other shows, you know— and I realized, it's 'Oh my goodness, he really is disagreeing.' Tell me more about that and how we could use it.

K.M. Well, if you look at, like, the way the world goes, what generally happens is that you have people who lead the world, whether you really know who is leading

*Подкаст «Новая цивилизация» №11
сентябрь 2006*

Не согласись!

Гость: Кёрк Моссинг

Гарри Уонг: Привет! Добро пожаловать на подкаст «Новая цивилизация». Эта программа задумана для того, чтобы обмениваться идеями и удовлетворять интересы тех, кто хочет улучшить свою жизнь и жизнь тех, кто их окружает. Я буду проводить обсуждения, поэтические чтения, интервью с известными саентологами о том, что они сделали, чтобы улучшить свою жизнь и жизнь своего окружения. Если вы не саентолог, то мы тоже вам рады. Обмениваясь информацией, вы можете только расширить наши горизонты, а мы – ваши. Меня зовут Доктор Гарри Уонг. Последние 25 лет я профессионально занимаюсь хиропрактикой и коррекцией питания. И я ведущий программы.

Сегодня нашим гостем будет Кёрк Моссинг, о котором вы уже, возможно, слышали, но если нет, то Кёрк – просто поразительный человек. Он живёт в районе Залива Сан-Франциско, он прошёл путь буквально от нищеты до богатства. В начале его пути от него отвернулись друзья, у него не было работы и он был просто на самом дне. И он принял некоторые решения по поводу Саентологии. И знаете, всего через несколько лет он уже владел и управлял двумя компаниями. Он консультирует исполнительных директоров по всему миру. Он на вершине саентологического Моста, и дела у него идут невероятно успешно. Это именно то, чего мы хотим для каждого – преуспевания в жизни. А у Кёрка есть успешные действия, которые стали невероятно популярными. И поэтому сегодня мы рассмотрим ещё некоторые действия, чтобы помочь вам в ваших поисках, направленных на улучшение своей жизни.

Привет, Кёрк, здорово, что ты снова здесь!

Кёрк Моссинг: Большое спасибо!

Г.У. Итак, скажи мне, Кёрк, вот в прошлый раз мы говорили о том, как прийти от нищеты к богатству, и о тех решениях, которые ты принял. Скажи мне, каким было второе решение? Сегодня мы рассмотрим ещё одно решение. Так о чём мы будем говорить?

К.М. Будем говорить о несогласии.

Г.У. Несогласие, да. Просто когда я слушал тебя в других выпусках, знаешь, я осознал: «Боже мой, он действительно не соглашается». Расскажи мне подробнее об этом и о том, как мы могли бы это использовать.

К.М. Ну, если посмотреть на то, как идут дела в мире, то в целом есть люди, которые управляют миром, независимо от того, знаете ли вы, кто

them or not. And they tend to lead you down a path that they want you to go down. And unfortunately that path isn't the path that is— will give you the most survival. And you'll find certain things that will come up as you go through life, that if you go into agreement with, it seems like it's the right way to go, but you'll find an actual fact that it won't take you to where you really want to go.

H.W. You mean, like other people's opinions, or— I'm trying to think of, you know—

K.M. Examples like that. Yeah, you know, I can give you, like, one— an example right off the bat. You know, there is— if you take a look at, like, TV and stuff like that, you'll see how the society is going. And one direction it's going is very, let's say, loose morals.

H.W. Right.

K.M. You know, unethical behavior, this kind of thing. And what I've found when I've, you know, talked to a lot of people is that quite often they know that these things are wrong. And in their heart they really wanna do what is right, you know, and they're kinda like 'God, I really want to,' you know, 'I know I should go down this road, but everybody is going down this other road.' You know, 'Everybody is doing it.' That kind of thing.

H.W. Yeah.

K.M. And— which is a lie, you know, but it can really kinda be put out there, that 'everybody is doing it,' you know, and that's one way that somebody can kind of convince you into going down the wrong road, is that everybody is doing it. And so what ends up happening is that, you know, you get some people who are doing it, and then a lot more people start doing it, and then a lot of people are doing it, and then it becomes the agreement of the society.

H.W. So you find yourself kind of going into some agreement with the rest of society and what they are doing?

K.M. Yeah, exactly.

H.W. Like what would you agree into, just—

K.M. Well, like, for example, one thing is that, 'OK, you know what I'm gonna do.' And this is a classic example for, like, the majority of people is: 'I'm just gonna get a job, you know, and have a regular job, and make a regular paycheck, and, you know, kinda set my life up like everybody else does, you know. And get married, have kids, have a regular job, get a pension, retire, die.' You know what I mean?

And what I found is that when you really look around, most people, like, hate their jobs. It's actually true, I mean there was a survey done, you know, and stuff in it is that most people do not like their jobs. And so it's actually a trap.

управляет ими или нет. И они склонны вести вас по тому пути, по которому хотят, чтобы вы шли. И, к несчастью, это не тот путь, который приведёт вас к наибольшему выживанию. И вы обнаружите, что если вы соглашаетесь с определёнными вещами, с которыми сталкиваетесь в жизни, то кажется, будто это то, что надо, но вы обнаружите, что на самом деле это не приведёт вас туда, куда вам на самом деле надо.

Г.У. Ты хочешь сказать, например, мнения других людей или... я пытаюсь придумать, знаете...

K.M. Примеры вроде этого. Да, знаете, я могу сразу же привести вам один пример. Знаете, если вы взглянете, например, на телевидение и тому подобные вещи, то вы увидите, куда движется общество. И движется оно, в частности, в направлении, скажем так, распушенности.

Г.У. Правильно.

K.M. Знаете, неэтичное поведение, что-то в этом роде. И когда я говорил со многими людьми, то я обнаружил, что довольно часто они знают, что всё это неправильно. И в глубине души они на самом деле хотят делать то, что правильно. И они думают: «Да я действительно хочу...», понимаете, «я знаю, что мне надо идти вот по этой дороге, но все идут по другой». Понимаете: «Все так делают». В таком духе.

Г.У. Да.

K.M. И это ложь, понимаете, но это на самом деле насаждают, что «все так делают», понимаете, и это один из способов, при помощи которого кто-то может убедить вас пойти по неправильному пути, — то, что все так делают. И в результате получается, что есть несколько человек, которые так делают, а потом гораздо больше людей тоже начинают это делать, а потом уже много людей, а потом это становится соглашением, принятым в обществе.

Г.У. То есть вы обнаруживаете, что вы, в некотором роде, начинаете соглашаться с остальным обществом и с тем, что они делают?

K.M. Да, именно.

Г.У. Как то, с чем вы бы согласились, это просто...

K.M. Ну, например, одно из этих «Знаете, что я буду делать». Это классический пример, большинство людей говорит: «Я просто получу работу, у меня будет постоянная работа, я буду получать стабильную зарплату, я устрою свою жизнь так, как это делают все остальные, понимаете. Я женюсь, заведу детей, у меня будет постоянная работа, потом я выйду на пенсию или в отставку, потом умру». Понимаете, о чём я говорю?

И я обнаружил, что если на самом деле посмотреть вокруг, то большинство людей ненавидят свою работу. Это действительно так, я хочу сказать, проводился опрос, и он показал, что большинство людей не любят свою работу. Так что это на самом

You know, if you are making, let's say, 20 bucks an hour or something like that, you know, and a raise comes and you make 22 bucks an hour, so you make an extra 80 dollars a week. It's not— it's not really not very much. And you're not gonna really make it out very well, very easily. And then that can kind of lead you into the second trap, right? But these are actually traps. You know, what is a trap? It's something you get stuck into and then you can't get out of.

H.W. Right, so, well, the trap is, like, live a certain kind of life, and hold on to it, and protect it, and don't let anything else get in the way, but do your job, get your house, or whatever... Obviously there's nothing wrong with having a job, you have to have a job, you have to earn income; having a family is not a bad thing, but it can become a trap then.

K.M. Exactly, and that's where the real difficulty comes. You just kinda touched upon it. And I'm really glad that you brought it up, and that's the grey zone.

See, when things are really black and white, it's not hard, it's not hard to make a decision. It's not hard to see that it's 'Oh,' you know, 'that's wrong, I shouldn't do that.' Everybody says that. Of course you wouldn't do that. Do you know what I mean?

But there are areas of life which are in the grey zone, and by grey zone it means like you are not really sure: is it right, is it wrong? There's nothing— there's no precedent, there's a lot of agreement one way, there's a lot of disagreement another way, you know, and it's kind of 'what do I do and how do I really move in this particular area?'

So if we go back to this idea of, like, getting the job and the family and the whole nine yards, yeah, you're exactly right, you need to make money and you need to— you know, it's absolutely, like, a very ethical thing to have a family and this kind of thing, absolutely. But if you use it to where— now it cuts across— or the way you go about doing it, it cuts across your expansion, as a being. And if it cuts across other areas of your life, then whatever actions you're doing in that particular area, are not possibly the correct actions. For example—

H.W. Oh, I see. I get it. So I get it, it's— you know, if you do these things and you're stuck in it, and society says, you know, 'Earn a living,' you know, 'and have this life, and really protect it, and only do that, and don't expand, don't look at being on course, and improving yourself, and expanding your own beingness,' then there you have the trap.

K.M. Exactly. So let me give you a really good example. I'm gonna take you, Harry, as an example.

деле ловушка.

Знаете, если вы зарабатываете, скажем, 20 долларов в час или что-то вроде этого, и если вам повышают зарплату и вы получаете 22 доллара в час, то за неделю вы заработаете на 80 долларов больше. Это не так уж много. И к тому же, на самом деле вы не можете сделать это очень просто и совсем легко. И затем это может привести вас во вторую ловушку, правильно? Но это настоящие ловушки. Знаете, что такое ловушка? Это то, в чём вы застряли и не можете выбраться.

Г.У. Правильно. Итак, ловушкой будет, скажем, вести определённый образ жизни, держаться за него, защищать его, не позволять ничему вмешаться, но делать свою работу, купить себе дом и так далее. Очевидно, что совершенно нормально иметь работу, у вас должна быть работа, вы должны зарабатывать деньги; нет ничего плохого в том, чтобы иметь семью, но это может стать и ловушкой.

K.M. Точно, и именно тут начинаются настоящие трудности. Ты только что упомянул об этом. И я действительно рад, что ты затронул это, так как это серая область.

Понимаете, когда всё на самом деле чёрное или белое, то решение принять нетрудно. Нетрудно увидеть, что «это неправильно, мне не следует этого делать». Все так говорят. Конечно, вы не будете этого делать. Понимаете, что я имею в виду?

Но есть области жизни, которые относятся к серой области, и под серой областью я понимаю то, в чём вы на самом деле не очень уверены, то ли это правильно, то ли нет. Нет никаких прецедентов, с одной стороны, есть много согласия, с другой стороны, есть много несогласия, понимаете, и это что-то вроде: «Что мне следует делать и как мне на самом деле действовать в этой конкретной области?»

Так что если мы вернёмся к этой идее о том, чтобы получить работу, семью и всё, что можно, то да, вы совершенно правы, вам нужно зарабатывать деньги и вам нужно... знаете, это абсолютно этично — иметь семью и всё такое, абсолютно. Но если это препятствует... или то, как вы действуете в этой области, препятствует вашему расширению как существа... И если это препятствует другим областям вашей жизни, то какие бы действия вы ни предпринимали в этой конкретной области, они никогда не будут правильными. Например...

Г.У. Ясно, я понял. То есть, если вы делаете всё это и вы застряли в этом, и общество говорит: «Зарабатывай на жизнь, веди этот образ жизни, как следует защищай его, и делай только это, не расширяйся, не думай о том, как попасть на курс или как улучшить себя и расширить собственную бытийность», тогда это становится ловушкой.

K.M. Именно так. Давайте я приведу вам очень хороший пример. Я хочу взять в качестве примера тебя, Гарри.

So here you are, and now you kind of go into an area, and you become educated, and you, you know, you become a doctor. Now let's say you just take another doctor, and he goes: 'Oh good, I have this thriving practice, and I have a wife, and I have kids, and I'm doing well, and, you know, financially I'm set, and the whole nine yards, and there it goes,' and that's all he does. Boom, what happens, you know he— there's no life, there's no real expansion. There's, like this, almost like 'You're a fool that you're really living life or that you're really expanding or doing well as a being. Are you not?'

H.W. 'I'll just grow old and die.'

K.M. Exactly. And, you know, I was looking at this last night, and I realized that why it's really such a trap is because it gives the appearance that you're winning, when it's really not. And all the other things where you lose, you just kind of excuse the life. You know, like the guy who has the kids who, you know, they go— you know, go on drugs, or the daughter who gets pregnant or, you know, he gets sued by, you know, patients, or, you know, whatever, you know, his wife gets in a car accident, or, you know, he has some familial upset, you know, he kinda goes: 'Well, this is life, this is what happens.'

H.W. Yeah.

K.M. You know, and he goes: 'Because I'm doing everything right.' Well, it's actually not true, that's a lie and that's appearance. So you have your basic, which is really the right thing, you know: yes, get a good job, and create a good product, and, you know, deliver well, and then have a family and expand. But that's only two pieces of an entire puzzle, you see. And so— but, here's the agreement, the agreement is that that was all you need to do. So you need to disagree with that. And you need to find time to do all those things for the other areas of life. In Scientology we call them dynamics, right? The eight dynamics, which breaks down to the eight pieces of life where you really want to survive, which is, you know, yourself, and then your family, and then groups, and then all of mankind, right? And then you get into life, you know, life in general, like all of life, and then things, you know, like money, energy and your home and your— all the stuff that you have, the physical universe. And then, you know, spirits, and spiritual, so like that's what you actually are as a spirit. And then the eighth would be God and/or infinity. OK?

And so you have every one of those areas that you need to take responsibility for. And what I see, quite often, is that somebody will— they'll kind of what we call hobby horse, which means they'll spend all their time on one dynamic. 'I really want to be a mom; and that's all I'm going to do, is be a mom.' And she kind of forgets about herself, and she, you know, forgets about doing this or that, you know, and some other areas that, you know, dynamics or something like that. Or you have somebody who goes: 'I'm just in it for me,' you know, 'I'm gonna improve myself.' And then you can have the reverse

Итак, вот ты, и ты приходишь в некоторую область, получаешь в ней образование и становишься доктором. Потом ты, скажем, встречаешь другого доктора, и он начинает: «Прекрасно, моя практика процветает, у меня есть жена, дети, у меня всё отлично, финансово я обеспечен, есть всё, что надо, и так далее», и это всё, что он делает. Бум, что происходит, вы понимаете, что у него нет жизни, нет настоящего расширения. Это звучит почти как «Ты просто дурак, что живёшь настоящей жизнью, или что на самом деле расширяешься, или что у тебя как у существа дела идут хорошо. Разве нет?»

Г.У. «Я просто состарюсь и умру».

K.M. Точно. И знаете, я думал об этом прошлым вечером и понял, почему это на самом деле большая ловушка — потому что она даёт видимость того, что ты побеждаешь, хотя, на самом деле, это не так. И когда вы в чём-то терпите поражение, то вы оправдываете это тем, что такова жизнь. Например, у кого-то есть дети и они пристрастились к наркотикам или дочь забеременела или с ним судятся, скажем, пациенты, или что угодно ещё, жена попала в автомобильную аварию, или, знаете, какая-то семейная ссора, — он скажет: «Ну, это жизнь, так бывает».

Г.У. Да.

K.M. И он продолжает: «Ведь я всё делаю правильно». На самом деле это не правда. Это ложь, это видимость. Так что у вас есть основа, которая действительно является правильной — да, получите хорошую работу, производите хороший продукт, хорошо предоставляйте, потом заведите семью и расширяйтесь. Но это только два кусочка всей мозаики, понимаете. Но согласие-то в том, что это всё, что вам нужно делать. Поэтому вам надо с этим не согласиться. И вам надо найти время, чтобы делать всё в других областях жизни. В Саентологии мы называем их динамиками, правильно? Восемь динамик, они соответствуют восьми областям жизни, в которых вы на самом деле хотите выживать, то есть: вы сами, ваша семья, группы, всё человечество, правильно? И затем вы попадаете в область жизни, понимаете, жизнь вообще, вся жизнь; а затем вещи, знаете, например, деньги, энергия, ваш дом, всё то, что вы имеете, физическая вселенная. А потом духи, духовное, то, чем вы как духовное существо на самом деле являетесь. И затем восьмая будет динамикой Бога и/или бесконечности. Так?

И таким образом у вас есть все эти области, за которые вам надо взять ответственность. И что я довольно часто вижу, так это то, что мы называем любимым коньком, что означает, что человек всё время занимается только одной динамикой. «Я очень хочу быть мамой, это всё, что я буду делать, я буду мамой». И она как бы забывает о себе, знает, забывает сделать то и это, или о каких-то других областях, динамиках или о чём-то подобном. Или же есть кто-то, кто говорит: «Я просто займусь собой», знаете, «Я буду улучшать себя». Или может быть

where somebody goes: 'I'm just gonna help others,' and then he doesn't take care of himself, you know, and it's like a falsehood. And it won't lead to survival. But there are many reasons why the person would do that, and that's the point where he has to start disagreeing, and he really has to have actual data where he knows for sure with certainty like: 'OK, this is exactly what I'm supposed to do' and then he does that. So that was covered in Scientology, it's exactly what you're supposed to do, and one of those things is, you need to take responsibility for all of the dynamics.

So we come back to you. OK, so let's take a look at it, and there's, like, more that I don't even know about, right? But there's— you not only have a family that's doing extremely well, because I know your family members, right? And I know your practice is done really well. But then you took responsibility and you became a trainer for motorcycles, you became the opinion leader in the Bay Area. Showed up your office one time, and it was like sixty or eighty motorcycles out in front. You go in and you don't just go for a ride, but you train everybody on how to ride a motorcycle responsibly. I mean— Wow! I mean, that's like— it's— you know, we talked about groups. OK, there's a group. That's phenomenal. But then, OK, on top of that, then you go and, you know, you create this whole program, the podcast program. And this particular program from what I've seen, now has expanded completely around the planet. So I have many friends over in Russia who are listening to this, and as I mentioned earlier, it's getting translated into Russian, and so this will be, you know, all those podcasts— this data, you know, you do it for the Bay Area, all of a sudden it spreads around the planet, all of a sudden, now you're helping the entire planet with this information, which is phenomenal. You're like one person, but it's like in creating this huge effect.

H.W. And then yourself also, and then more people that actually take a bit more responsibility— imagine a whole planet where people are helping each other and helping themselves and, you know, everything is thriving and, you know, all of us could not be happier for that kind of situation.

K.M. Oh yeah, it is where everybody went and— OK, so here's another point. You know, there is a point of view which is— what is it called? 'Look out for number one.' I'm sure you've heard that before. There's always, like, false datum, like, floating around. And what you'll find is that if you just look out for number one, and you really don't take all the dynamics into consideration when you make your decisions, you'll lose. Maybe you'll win in the short term, but you'll absolutely lose in the long term.

H.W. Yeah, so let's say you cheat somebody, and make a little extra money. It always comes back at you, and in the end you are paying for it so many times over. And until— actually until— what I find is, until you start to do like, go up the Bridge and realize how and why that

обратная ситуация, когда кто-то говорит: «Я буду помогать только другим», и он при этом не заботится о себе, и это будет неправильным. Это не приведёт к выживанию. Но есть очень много причин, по которым он стал бы так поступать, и это тот момент, когда ему надо начинать не соглашаться, и ему на самом деле нужны правильные данные, в которых он будет совершенно уверен: «Да, это именно то, что я должен делать», и затем он делает это. Это было описано в Саентологии, это именно то, что вам надо делать, и, помимо прочего, взять ответственность за все динамики.

Так что мы возвращаемся к тебе. Хорошо, давайте посмотрим на это, есть многое, о чём я даже не знаю, правильно? У тебя есть не только семья, где дела идут просто прекрасно, я знаю, потому что я знаком с твоей семьёй, правильно? И я знаю, что твоя практика процветает. Но затем ты взял ответственность и стал тренером мотоциклистов, ты стал лидером общественного мнения в области Залива. Я зашёл как-то к тебе в офис, и перед ним стояло шестьдесят или восемьдесят мотоциклов. Ты занимаешься этим, и не просто катаешься, а тренируешь всех, чтобы они могли с полной ответственностью управлять мотоциклом. Я хочу сказать... это здорово! Мы говорили о группах. Хорошо, вот есть группа. Это феноменально. Но кроме всего этого ты создал целую программу, программу подкастов. И, как я вижу, эта программа распространилась по всей планете. У меня есть много друзей в России, которые её слушают, и как я упоминал раньше, её переводят на русский язык, и переведут все подкасты. Эти данные, ты занимался этим для района Залива Сан-Франциско, а они вдруг распространились по всей планете, внезапно, и теперь ты помогаешь всей планете при помощи этой информации, и это феноменально. Ты один человек, но ты создаёшь огромное следствие.

Г.У. И потом ты сам тоже, и потом ещё больше людей, которые на самом деле берут немного больше ответственности... только представь, целая планета, на которой люди помогают друг другу и себе, всё процветает, и мы в таком случае будем невероятно счастливы.

K.M. Да. Это когда каждый откликнулся и... Вот ещё один момент. Знаешь, есть такая точка зрения... как она называется? «О себе в первую очередь». Я уверен, вы уже слышали об этом. Всегда есть ложные данные, которые крутятся вокруг. И вы обнаружите, что если вы будете заботиться только о себе и на самом деле не будете учитывать все динамики, когда принимаете решения, то вы проиграете. Может быть, вы одержите кратковременную победу, но вы совершенно точно проиграете в долговременной перспективе.

Г.У. Да, скажем, ты решил обмануть кого-то и получить побольше денег. Это всегда к тебе вернётся, и в конце концов ты заплатишь за это с лихвой. И, как я обнаружил, до тех пор, пока ты не начнёшь двигаться вверх по Мосту и понимать, как и

works, it's like 'Now for myself,' you know. And if you don't know when you go into disagreement with 'Oh good, now I'm gonna make some extra money, I will cheat this guy,' you know, 'and do him wrong, and so what, it's not me,' boy, do we have to go into disagreement with that, because it does, it's truth, get us nowhere, and that's where knowing the Scientology information and data on how to operate is so vital.

K.M. Yes. One of the key things about Scientology is that it not only gives you, like, the data but it also tells you how to apply it and shows you everything that's connected with it. 'Cause quite often, you know, just the concept of, let's say, disagreeing, you know, you kinda go 'Oh, what exactly do I disagree with? And how do I know that I'm disagreeing with the right thing? And how do I know when society is correct or somebody else is correct and when they're wrong?' And if you don't have those tools on how to decide, you can actually make the wrong decisions.

H.W. I like what you did when you went into total disagreement with the way you were doing your life and you just said— and I remember— I'll remember that forever— it's like 'I'm just gonna do Scientology and I'm gonna work.' Now, it's not a limiting thing because if you're doing Scientology, you are doing life. 'Cause Scientology is about life in all its areas. So, you know, by— like, you say, 'I'm gonna do Scientology, which means I'm gonna learn Scientology, I'm gonna apply in life and I'm gonna— and my life is gonna be Scientology, because Scientology is about how to expand and make your life better. It's like, wow! That's not a small thing, that's a huge area. 'And then I'm gonna work, yes. And just focus things on that,' like, wow, that is great. So that means I've— you know— and I just let you know, I mean that's just— it made me realize a lot of things, Kirk. That's like— oh, that's— let's— you wake up in the morning and you don't really feel like going to work. You know?

K.M. Yeah.

H.W. Or— you know, or you gonna make this decision, it goes: 'No, I'm not gonna make it. I'm just gonna procrastinate and delay my decision 'cause I feel it. So I can see you go into disagreement, it's like 'No. I'm gonna apply what I know and I'm gonna do it. I'm not gonna be late, I'm gonna—' So you go into disagreement and in fact it's not— what I find is it's not only with society that you disagree, it's disagreeing with one's own case, or one's own garbage they have in their own mind, almost, right?

K.M. Yeah. Oh, absolutely. You know, it's so interesting, that story that you brought up. I'll never forget it because it was such a marked point in my life. It's kinda like when you hit the very bottom, you know, and it's like 'What do you do at this point in time?' And it's kinda like the

почему это работает, это просто «Пока для себя». И если ты не знаешь, когда начать не соглашаться с этим «Отлично, сейчас я получу побольше денег, я обману того парня, я сделаю ему плохо, ну и что, мне же не будет плохо»... Знаете, нам действительно надо прекратить с этим соглашаться, потому что так мы ничего не добьёмся, и это правда. И вот тут знание Саентологии и данных о том, как надо действовать, становится просто жизненно необходимым.

K.M. Да. Одним из ключевых моментов в Саентологии является то, что она не только даёт вам данные, но также указывает, как их применять, и показывает вам всё, что с этим связано. Ведь достаточно часто вы говорите просто по поводу самого понятия о несогласии: «А с чем именно я не соглашаюсь? Откуда мне знать, что я не соглашаюсь именно с тем, с чем надо? Как мне узнать, когда общество или кто-то ещё прав, а когда нет?» И если у вас нет инструментов для того, чтобы принять решение, то вы ведь можете принять неправильное решение.

Г.У. Мне понравилось, как ты поступил, когда полностью не согласился со своим образом жизни и просто сказал... я помню, я запомнил это навсегда, что-то вроде: «Я просто буду заниматься Саентологией и буду работать». Это не будет тебя ограничивать, потому что если ты занимаешься Саентологией, то ты занимаешься жизнью. Ведь Саентология изучает жизнь во всех её проявлениях. Так что ты сказал: «Я займусь Саентологией, и это означает, что я буду изучать Саентологию, буду применять её в жизни, и моя жизнь станет наполнена Саентологией, ведь Саентология посвящена тому, как расширяться и улучшать жизнь». Это просто потрясающе! Это не какая-то мелочь, это грандиозная область. «И тогда я буду работать, да. И просто сосредоточусь вот на этом». Ого, это просто здорово! Так что это значит... я просто хочу, чтобы ты это знал: благодаря этому я очень много понял, Кёрк. Это словно... ну например, ты просыпаешься утром, и тебя не особенно тянет идти на работу. Понимаешь?

K.M. Да.

Г.У. Или ты собираешься принять это решение, и начинается: «Нет, я не смогу это сделать. Я просто погожу немного и отложу решение, потому что я так себя чувствую». То есть, когда ты не соглашаешься, это вот как: «Нет, я собираюсь применять то, что я знаю, и я буду это делать. Я не буду откладывать, я буду...» Таким образом, ты не соглашаешься не только с обществом, на самом деле, как я нахожу, ты не соглашаешься с собственным кейсом, или с тем почти что мусором, который бесится там, в разуме, правильно?

K.M. Да. Абсолютно. Знаешь, это так интересно, эта история, о которой ты вспомнил. Я никогда об этом не забуду, потому что это был такой значительный момент в моей жизни. Это всё равно, что дойти до самого дна, и это как бы «Что тебе делать в этот

decision that you make at that point in time will determine your entire future. And you do make these decisions, everyone, so 'wow' like that will literally change your entire road for your entire future. And you know, that's exactly what I did and I realized that what I was doing is that on every one of those dynamics that I mentioned earlier, I was making wrong decisions and had no idea as to why I kept making those decisions and could not stop from making those decisions. 'Cause they seemed right or, you know, like, kinda— the same example that, you know, you just gave about 'oh, I'm just gonna sleep, and that kind of thing, it seems like OK, that would be the cool thing to do.' And then afterwards you kinda go: 'Oh my God, that was so stupid of me to do that,' you know, 'but I can't stop.' And that's why I kinda went: 'OK. I need to kinda get this handled.' So I needed to work, to make money, to eat, you know, to carry on. And then the rest of the time was just, you know, disagreeing with the whole concept of 'I'm gonna go out and party, I'm gonna go see my friends, I'm gonna go do this, I'm gonna take it easy, I'm gonna watch TV, I'm gonna—', you know, 'do all these things.' ;Now I'm just going to change my life.'

H.W. And that's the agreement of society too. 'Take it easy. Don't work too hard. Why should you do that? You only live once. You know, don't care about anybody else.' I mean all this garbage. It's just amazing, the stuff I see out there.

K.M. Well, you know, one thing that I— because I talk to, as I'm sure you do, many, many, many people, and I talk to many people all over the world literally every day. You know, whether it's Lithuania, Moldova, Russia, Ukraine, here, Kazakhstan, Kirghizstan, all these places, every day, right? And it's very interesting. There's one thing that continually comes up. And I bring this up for a very specific reason because I'm sure the listeners in the audience will— can totally relate to this. And that's this: most people that I talk to, in their heart of hearts, are sitting there with communication that they feel that they cannot deliver to anybody. They had an experience in life that was very spiritual, you know, whether they were outside of their body, or they knew things, or they could see things, or they had some ability that was very special, or something that was very, very cool, that completely disagreed with the way most people would think, you know, with the way, quote, unquote, society looks at things, or the agreement of society. And they walk through life with this kind of barrier and it's like the stone around their neck, like they want to communicate this, they know that this is really cool, or they don't know what to do with it, 'is there something wrong with me?' They'll kinda go the other direction, they'll kinda go 'This is wrong,' you know, or something, you know. And the truth of the matter is, is that it is something that's very, very special. It's actually very, very cool. And it *is* something that, you know, really needs to be acknowledged and said, 'That is like phenomenal, you have special abilities. You are a very special being, you

момент времени?» И решение, которое ты принимаешь в этот момент, определит всё твоё будущее. И вы тоже принимаете такие решения, каждый из вас, и такие решения типа «Ого!» буквально изменяют весь ваш путь и всё ваше будущее. И знаете, я сделал именно это, и я понял, что по всем тем динамикам, о которых я упоминал выше, я принимал неправильные решения. И я не мог понять, почему я продолжал принимать неправильные решения, и не мог перестать их принимать. Потому что они казались правильными, или, если взять тот же самый пример, который ты только что привёл о том, что «Я просто посплю, и всё такое, похоже, это сойдёт мне с рук, это было бы так здорово». А потом вы говорите: «О Господи, это было такой глупостью с моей стороны, но я не могу остановиться». Вот почему я сказал так: «Ладно. Мне надо с этим справиться». И мне нужно было работать, зарабатывать деньги, чтобы можно было есть и жить дальше. А всё остальное время я полностью не соглашался со всей той идеей, что «я пойду схожу на вечеринку, пойду встречусь с друзьями, мне надо бы сделать вот это, мне надо относиться ко всему проще, пойду посмотрю телевизор, пойду...» понимаете, и тому подобное. «Теперь я просто собираюсь изменить свою жизнь».

Г.У. А это ещё и соглашение в обществе. «Не бери в голову. Не работай слишком усердно. Зачем это нужно? Живёшь только один раз. Не волнуйся ни о ком другом». То есть, весь этот мусор. Просто поразительно, что я там вижу.

K.M. Есть одна вещь... ведь я общаюсь, и я уверен, что ты тоже, я общаюсь со многими, многими, многими людьми по всему миру буквально каждый день. Откуда бы они ни были, из Литвы, Молдовы, России, Украины, отсюда, из Казахстана, Кыргызстана, каждый день, так? И это очень интересно. Речь всё время заходит об одной вещи. И я заговорил об этом по очень конкретной причине, потому что я уверен, что слушатели могут иметь самое прямое отношение к этому. И это вот что: большинство людей, с которыми я говорил, в глубине души хранят данные, о которых они не могут никому как следует рассказать. У них был какой-то момент в жизни, когда они очень ясно ощущали себя духовным существом, понимаете. Может, они были вне тела, или они знали что-то, или могли что-то видеть, или у них были какие-то очень особые способности, или что-то очень, очень замечательное, что совершенно не согласуется с мнением большинства людей, с тем, как «общество» (в кавычках) смотрит на это, или с тем, что принято в обществе. И они идут по жизни с таким грузом, и это как камень у них на шее, ведь они хотят сообщить об этом, они знают, что это так здорово, или же они не знают, что с этим делать: «Может, со мной что-то неправильно?» Они начинают двигаться в противоположном направлении, они говорят: «Это неправильно», или ещё что-то. А правда здесь в том, что это кое-что очень, очень особое. Это действительно очень, очень здорово. Этому нужно

know. And always hold on to that, never let that go, and continue to disagree.'

And that brings us back to a previous successful action that we went over. This is why you want to hook up with those people who are doing extremely well in life. Because they've made it to a point where they're so stable and doing so well that when you can communicate these things and they go: 'Yeah, I know, I understand, I do that, I have that too. You're right. You're doing it really well.' And what it will do is it will actually give you stability in your life. And all of a sudden you'll start to find that all these points where you disagree, and you knew in your heart of hearts that this was the road to go down and this was the thing to do, that it was right. And now you have the support to go down that road. And it helps you by connecting to these people that disagree, because you will find, and I've found this, is that those people who are actually doing really well in life, every one of them, had to disagree, in a major way.

H.W. Amazing, so, like, if you agree with the mob, you get what the mob gets.

K.M. Exactly.

H.W. Wow.

K.M. Absolutely. I mean—I'll give you one example. I've met, talked to, and worked with a lot of the most senior corporate executives in the Bay Area. And there is, like, this false datum around that, you know, 'These guys are just out playing golf all the time, and,' you know, 'not doing anything, and having a good old time.' Oh my God.

H.W. Right. 'Because they have money and they're just fooling around.'

K.M. Yeah. These guys are living life like to the n-th degree and work their butts off, I mean, you know, twenty-hour days. I mean, I've been right there, right there with them. You know, day in and day out, you know. You know, I've literally had to, like, crawl on the floor and sleep in places like Credit Suisse First Boston and like that, because these guys are, like, up all night long and I had to catch, like, an hour of sleep or couple of hours of sleep, all there was, to continue to work, to get me something to do, you know. And you know, and what about you? You know, what about you to become a doctor and to build your practice? I mean, you know, you had to put in your hours and your time, and you had to work very, very hard to get there, you know, so you really have to disagree with the concept 'Oh, I'm gonna go and party, and I'm gonna have a good time, and I'm gonna have fun, and—' You know, there's nothing wrong with doing that on— when it's done correctly and at the right time. Right?

дать большое подтверждение и сказать: «Это феноменально, у тебя особые способности. Ты очень особое существо. И упорно придержишься такого мнения, не отрицай его, и продолжай не соглашаться».

И мы снова возвращаемся к предыдущему успешному действию, о котором мы говорили. Вот почему вам надо подключиться к линиям тех людей, у которых дела идут просто замечательно. Потому что они добрались до того уровня, где они настолько стабильны и так преуспевают, что, когда вы сообщаете им что-то такое, они отвечают: «Да, я знаю, я понимаю, я тоже так делаю, у меня тоже это есть. Вы правы. Вы делаете это очень хорошо». И это приносит настоящую стабильность в вашу жизнь. И внезапно вы начинаете обнаруживать, что все те моменты, с которыми вы не согласны, и в глубине сердца вы знали, что это та дорога, по которой и надо идти и именно это и надо делать, — это оказывается правильным. И теперь у вас есть поддержка в том, чтобы идти по этой дороге. И вам помогает общение с теми людьми, которые не согласились, потому что вы увидите, и я увидел, что все те люди, у которых дела идут действительно замечательно, каждому из них, пришлось не согласиться в большом масштабе.

Г.У. Поразительно, то есть, если ты соглашаешься с толпой, то и получаешь то же, что и толпа.

К.М. Именно так.

Г.У. Надо же!

К.М. Абсолютно. Я приведу вам один пример. Я общался и работал с множеством наиболее высокопоставленных руководителей корпораций в районе залива Сан-Франциско. И есть такое ложное данное, что «эти парни только и делают, что всё время играют в гольф, ничего не делают и наслаждаются жизнью». Боже мой!

Г.У. Правильно. «Ведь у них есть деньги, и они просто валяют дурака».

К.М. Да. Эти парни живут крайне насыщенной жизнью и работают на всю катушку, понимаете, двадцать часов в сутки. Я хочу сказать, что я бывал там, прямо там с ними. Знаете, дни и ночи напролёт. Мне приходилось буквально ютиться на полу и спать в таких местах, как Первый Кредитный Швейцарский Банк Бостона и других, потому что эти парни были всю ночь на ногах, а мне надо было перехватить один-два часа, чтобы поспать, больше не получалось, чтобы я мог продолжать работать, чтобы я мог что-то сделать. А слушай, как насчёт тебя? Каково это — стать доктором и построить собственную практику? Ведь тебе пришлось работать не покладая рук, посвятить этому всё свое время и работать очень-очень упорно, чтобы добиться всего этого, так что приходится на самом деле не согласиться с идеей «Пойду схожу на вечеринку, я отлично проведу время и повеселюсь». То есть, нет ничего плохого в том, чтобы это делать, если это делают правильно и в подходящее время.

H.W. Exactly.

K.M. But when you're trying to achieve a major goal, as I know many Scientologists, they want to go up the Bridge, you know, and they wanna make it to, you know, to the very top. How do you do that? Well, you're gonna have to set aside all of those things, and you're gonna have to really disagree with the trend of society and just really focus your attention on accomplishing your goal. And when you will disagree with anything that tries to stop you, and that's the key— that's the key one right there. Disagree with anything that stops you from doing that. You'll make it.

H.W. Fabulous. I love it.

Well Kirk, I wanna thank you for being on the podcast with us today. And I look forward to hearing from you next week. And we'll do another one on another one of your incredible successful actions on the way from rags to riches. And by riches we not only mean finances and money, we also mean your own mental and spiritual health and your entire life, as far as riches. Riches can be in the form of friendship, could be in the form of money, could be in the form of your own mental awareness, your spiritual awareness. So thank you so much.

I'm Doctor Harry Wang, your host today on the *New Civilization Podcast*.

Thank you for listening to this episode of the *New Civilization Podcast*. Visit our website at newcivilizationpodcast.org, that's newcivilizationpodcast.org. I'm very interested in hearing your opinions and views. What would you like to hear in upcoming episodes? Do you have a story to tell? E-mail us back at feedback@newcivilizationpodcast.org or call us at area code (650) 400-9887. The opinions and views expressed in this program are not official opinion or doctrine of the Church of Scientology and are solely representative of the providers and participants of this program. I hope you've enjoyed today's show. See you next week!

New Civilization Podcast, www.newcivilizationpodcast.org
Transcript and Russian version produced by 100 OT VIII CIS Translation Unit, 100ot8.ru
Tatiana Krasnova
Andrey Shumilov
assisted by Kirk Mossing
Last updated on 25 March 2011
Contact 100 OT VIII CIS Translation Unit with your ideas and suggestions

Да?

Г.У. Абсолютно.

K.M. Но когда вы стремитесь достичь какой-то крупной цели, как многие саентологи, которые, как я знаю, хотят подняться по Мосту и дойти до самого верха... Как вы можете это сделать? Вы должны отложить в сторону всё это и на самом деле не согласиться с теми тенденциями, которые есть в обществе, и просто как следует направить внимание на достижение своей цели. И когда вы не согласитесь со всем тем, что пытается вас остановить, и это самое важное... это самый важный момент, который приведёт к победе. Не соглашайтесь ни с чем, если это останавливает вас и мешает достигнуть цели. И вы добьётесь своего.

Г.У. Изумительно. Мне очень понравилось.

Итак, Кёрк, я хочу поблагодарить тебя за то, что ты сегодня был с нами на подкасте. Я с нетерпением жду известий от тебя на следующей неделе. Мы сделаем ещё одну передачу, посвящённую ещё одному из твоих невероятных успешных действий на твоём пути от нищеты до богатства. И под богатством мы подразумеваем не только деньги, но и наше умственное и духовное здоровье и всю жизнь в целом как богатство. Богатство может выражаться в форме дружбы, может быть в форме денег, может быть в форме собственного умственного осознания, вашего духовного осознания. Итак, большое спасибо.

Меня зовут Доктор Гарри Уонг, я ведущий сегодняшней программы «Подкаст Новой Цивилизации».

Спасибо за то, что вы прослушали этот выпуск подкаста «Новая цивилизация». Посетите наш сайт по адресу newcivilizationpodcast.org. Мне будет очень интересно узнать ваши мнения и точки зрения. О чём вы хотели бы услышать в следующих выпусках? Вы хотели бы о чём-то рассказать? Пишите нам по адресу feedback@newcivilizationpodcast.org или звоните по телефону (650) 400-9887. Мнения и взгляды, выраженные в этой программе, не являются официальным мнением или частью доктрины Церкви Саентологии, это исключительно мнения и взгляды участников и организаторов программы. Надеюсь, что вам понравился сегодняшний выпуск. До встречи на следующей неделе!

Подкаст «Новая цивилизация», www.newcivilizationpodcast.org
Транскрипт и перевод выпущены Отделом переводов группы 100 OT VIII СНГ, 100ot8.ru
Татьяна Краснова
Андрей Шумилов
при поддержке Кёрка Моссинга
Последнее обновление 25 марта 2011
Замечания и предложения направляйте в группу 100 OT VIII СНГ для Отдела переводов